



Fachberater*in – Retail Verkäufer*in Teil 1

Der Einzelhandel bietet mehr als nur eine kommerzielle Tätigkeit. Er ist ein Ort, an dem Träume erfüllt und Erinnerungen geschaffen werden. Er bietet **vielseitige** Einsatzmöglichkeiten und Branchen, ob **Lebensmittel, Schuhe, Sport oder viele Weitere**. Er ist ein Ort, an dem Menschen sich begegnen, um Erfahrungen auszutauschen, Inspirationen und neue Möglichkeiten zu finden.

Hier werden wir mit einem Lächeln begrüßt, es werden Lösungen gefunden, neue Produkte und Ideen entdeckt und Vorfreude gelebt.

In einer Welt, in der die Technologie zunehmend die menschliche Interaktion ersetzt, bietet der Einzelhandel ein wichtiges Gefühl von **Gemeinschaft und Zugehörigkeit** und bietet einen Raum, in dem Menschen zusammenkommen und gemeinsame Erlebnisse schaffen.

Starttermine:

2-4 Startmöglichkeiten pro Jahr

Hybrid / 3 Tage Präsenz + 2 Tage digital

digitale Ausstattung + Lernplattform + Vorbereitung von NL

Modularer Aufbau:	Teil 1 bis Teil 4 kombinierbar Jeder Teil besteht aus 6 Monaten Theorieanteil bei NL + 2 Monate Praktikum im Partnerbetrieb
Zusatzqualifikation als Spezialisierung:	- Verkaufsgespräche kundenorientiert führen - Waren beschaffen & präsentieren - Servicebereich Kasse - Werben & den Verkauf fördern
Kostenübernahme:	Zu 100% mit einem BGS- Gutschein förderbar, einzulösen über Ihren Arbeitsvermittler
Partner & Jobperspektiven:	The NextLevel kooperiert seit über 14 Jahren mit über 50 exklusiven Retail Partnern und hat somit einen direkten Vermittlungszugang
Vermittlungsquoten:	Die Vermittlungschancen bei einem erfolgreichen Abschluss in den letzten 14 Jahren liegen bei 80-95% nach Qualifizierungsabschluss.
Ansprechpartner:	T.Westrup (Ausbildungs- und Umschulungskordinatorin) Tel: 030 89640064 (button für direkten Kontakt) Mail: t.westrup@the-nextlevel.de Web: www.the-nextlevel.de
Beratungszeiten:	Montag - Freitag: 9:00 Uhr – 15:00 Uhr